



OFERTA DE FEINA

PS0103-D01

TÈCNIC/A COMERCIAL

Empresa:

Data: 16 / 05 / 2022

Fischer Ibérica

Enviar currículum

Correu de contacte: Yoan.tarrillo@fischer.es

Ubicació

Població:	Lleida / Tarragona
Província:	Lleida / Tarragona

Descripció

Lloc vacant	Lleida
Categoria	Tècnico comercial
Número de vacants:	1
Descripció de la oferta:	<p>¿Quién somos?</p> <p>Empresa multinacional alemana con filial en España dedicada a la fabricación y venta de sistemas de fijación (tacos, tornillería, anclajes, espumas, sellantes, adhesivos...) para el sector de la construcción y el bricolaje. El grupo de empresas Fischer fue creado por el inventor del taco de Nylon (1948) Artur Fischer. Con el Headquarter ubicado en el sur de Alemania (Waldachtal), contamos en la actualidad con 47 filiales a nivel mundial y exportamos a más de 120 países las más de 20.000 referencias y de 2.000 patentes propias. En la actualidad, el grupo está dirigido por Klaus Fischer, segunda generación de la familia fundadora, es considerada empresa líder en el sector de las fijaciones y cuenta con más de 5.000 empleados en todo el mundo. Nuestra filosofía de empresa se basa en: Innovación, responsabilidad y proactividad.</p> <p>¿Cómo nos ayudarás a conseguir nuestra misión?</p> <ul style="list-style-type: none">- Desarrollar el canal comercial de suministro industrial y de materiales de construcción en la zona de Lleida y Tarragona- Captación de clientes potenciales de la zona asignada y alrededores a través de llamadas y visitas presenciales.



OFERTA DE FEINA

PS0103-D01

- Desarrollar cartera de clientes actuales.
- Seguimiento de presupuestos y asesoramiento técnico.
- Visitas de mantenimiento y fidelización de cuentas existentes con el fin de aumentar la facturación.
- Iniciativa en asesoramiento, seguimiento y capacidad de análisis del cliente.
- Reporting directo al área manager de la zona.

Nuestro candidato ideal es...

Para que estemos alineados es fundamental compartir nuestros valores: Humildad, proactividad, trabajo en equipo, inquietudes por aprender y tener una buena autodisciplina.

- Buscamos una persona operativa, dinámica, con excelentes habilidades comerciales y mucha empatía.
- Experiencia de al menos 2 años en el área de ventas.
- Valorable licenciatura técnica o carreras afines.
- Fundamente que tengas espíritu emprendedor y apasionado/a de las ventas.
- Conocimientos a nivel usuario de hojas de cálculo, procesador de texto y crm's.
- Debe tener permiso de conducir B.
- Ideal una persona resolutiva, autónoma y responsable.
- Poseer una mentalidad de mejora continua en un entorno acelerado y orientado a los resultados.
- Colaboración en equipo.
- Perfil proactivo y con una excelente interlocución.
- Que te guste aprender y compartir tus conocimientos.
- Perfil 50% técnico 50% hunter.
- Residencia en Lleida.

¿Qué ofrecemos?

Somos una empresa llena de gente feliz, humilde, autónoma y con ganas de seguir aprendiendo, y no queremos que eso cambie. Aquí hay algunas razones más por las que es difícil ser parte de nuestra familia:

- Formar parte de una compañía con un fuerte posicionamiento dentro del sector.
- Ambiente de alto crecimiento, multicultural, estable y amigable. -



OFERTA DE FEINA

PS0103-D01

Salario competitivo + variable
- Posibilidades reales de carrera y desarrollo.
- Vehículo de empresa + tarjeta Solred + dietas

"En fischer, estamos comprometidos con la igualdad de oportunidades de empleo independientemente del grupo étnico, religión, sexo, origen nacional, orientación sexual, edad, estado civil, discapacidad, género, identidad o expresión de género"

Requisits

Estudis mínims:	CFGS COMERÇ I MÀRQUETING
Experiència mínima:	2 años como comercial
Resident en:	Lleida
Requisits mínims:	Carnet de conducir B Disponibilidad para desplazarse

Contracte

Tipus de contracte:	Temporal con posibilidad a indefinido
Jornada laboral:	Completa
Horari:	40H a la semana.